

Seit 1996 pflegen wir erfolgreiche Beziehungen zu unseren Kunden und Partnern aus der Baubranche. Unser klares Ziel ist es, die unangefochtene Nummer 1 im Bereich Einbauspot zu sein. Ergänzend dazu bieten wir ein vielfältiges Sortiment an Aussenleuchten für stilvolle Mehrfamilienhäuser sowie massgeschneiderte Lösungen für grosse Projekte. Dabei legen wir besonderen Wert auf ein gut geführtes Lager, einen unkomplizierten Service und erstklassige Qualität zu attraktiven Preisen.

Zur Verstärkung unseres Aussendienstes suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung ein neues aufgeschlossenes, dynamisches und dienstleistungsorientiertes Teammitglied als

Gebietsverantwortliche/r Aussendienstmitarbeitende/r mit elektrotechnischer Ausbildung (100%)

Verkaufsregion: Luzern, Zug, Uri, Schwyz, Glarus, Obwalden, Nidwalden

Deine Hauptaufgaben:

- Du bist in Deinen Verkaufsregionen vor Ort unterwegs und für die Beratung und Betreuung unserer bestehenden Kunden zuständig. Gleichzeitig akquirierst Du auch neue Kunden
- Du suchst gemeinsam mit unserem technischen Support nach Lösungen bei besonderen Kundenwünschen
- Du repräsentierst mit Deiner freundlichen und raschen Dienstleistung unseren Qualitätsanspruch
- Du beobachtest den Beleuchtungsmarkt in Deinem Verkaufsgebiet, erkennst neue Möglichkeiten und identifizierst zukünftige Trends
- Du stehst im regelmässigen Austausch mit der Verkaufsleitung und dem Sales Support. Mit Deinen Erfahrungen an der Verkaufsf front trägst Du massgeblich zur erfolgreichen Weiterentwicklung unserer Produkte und Dienstleistungen bei

Dein Profil:

- Du kannst Dich in Deutsch sehr gut ausdrücken und bist versiert im Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen.
- Du hast eine abgeschlossene elektrotechnische Ausbildung, idealerweise als Elektriker und bereits erste Erfahrungen im Aussendienst
- Du kannst unsere Kunden – überwiegend Elektriker und Elektroplaner – dank Deinem Fachwissen optimal beraten und sie von unseren Produkten und Dienstleistungen überzeugen
- Du gehst gerne auf Menschen zu, hast ein gewinnendes Auftreten und ein ausgesprochenes verkäuferisches Flair
- Du wohnst in Deiner Verkaufsregion und bist in der Branche gut vernetzt
- Du bist im Besitz eines Führerausweises der Kategorie B
- Du verfügst über grosse Eigeninitiative und hohe Selbständigkeit

Was wir Dir bieten:

- Mitarbeit in einem KMU in welchem Qualitätsprodukte und eine ausgezeichnete Dienstleistung zentrale Erfolgsfaktoren sind
- Wertschätzende und kollegiale Unternehmenskultur
- Solide Einführung in das Tätigkeitsgebiet und die Funktion
- Attraktive Anstellungsbedingungen bezüglich Entlohnung und Sozialleistungen
- Funktionsspezifische Aus- und Weiterbildungen werden unterstützt
- Modernes Geschäftsauto

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, freut sich Tanja Traina unsere Leiterin Services, auf Deine vollständige Bewerbung (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Arbeits- und Ausbildungszeugnisse) im PDF-Format per E-Mail an jobs@firalux.ch.

Bewerbungsdossiers von Personalvermittlern werden nicht berücksichtigt.