

Seit unserer Gründung 1996 bieten wir massgeschneiderte und professionelle Beleuchtungslösungen für den Innen- und Aussenbereich an. Dabei liegt unser Produktfokus auf der LED-Technologie, welche wir in Bezug auf Qualität, Innovation und Effizienz kontinuierlich verbessern. Bei der Zusammenarbeit mit unserer Kundschaft legen wir grossen Wert auf den persönlichen Kontakt. Wir beraten sie umfangreich und unterstützen sie vor Ort – von der Planung bis zur Umsetzung.

Die Pflege und Weiterentwicklung unserer Produkte und Dienstleistungen sind für uns von zentraler Bedeutung und ein stetiger Prozess.

Zur Verstärkung unseres Aussendienstes suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung ein neues aufgeschlossenes, dynamisches und dienstleistungsorientiertes Teammitglied als

Gebietsverantwortliche/r Aussendienstmitarbeitende/r mit elektrotechnischer Ausbildung (100%)

Verkaufsregion: Zürich, Graubünden & Fürstentum Liechtenstein

Deine Hauptaufgaben:

- Du bist in Deinen Verkaufsregionen vor Ort unterwegs und für die Beratung und Betreuung unserer bestehenden Kunden zuständig. Gleichzeitig akquirierst Du auch neue Kunden
- Du suchst gemeinsam mit unserem technischen Support nach Lösungen bei besonderen Kundenwünschen
- Du repräsentierst mit Deiner freundlichen und raschen Dienstleistung unseren Qualitätsanspruch
- Du beobachtest den Beleuchtungsmarkt in Deinem Verkaufsgebiet, erkennst neue Möglichkeiten und identifizierst zukünftige Trends
- Du stehst im regelmässigen Austausch mit der Verkaufsleitung und dem Sales Support. Mit Deinen Erfahrungen an der Verkaufsf front trägst Du massgeblich zur erfolgreichen Weiterentwicklung unserer Produkte und Dienstleistungen bei

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene elektrotechnische Ausbildung, idealerweise als Elektriker und vielleicht bereits erste Erfahrungen im Aussendienst
- Du kannst unsere Kunden – überwiegend Branchenfachpersonen – dank Deinem Fachwissen optimal beraten und sie von unseren Produkten und Dienstleistungen überzeugen
- Du gehst gerne auf Menschen zu, hast ein gewinnendes Auftreten und ein ausgesprochenes verkäuferisches Flair
- Du wohnst in Deiner Verkaufsregion und bist in der Branche gut vernetzt
- Du kannst Dich in Deutsch gut ausdrücken und bist versiert im Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen
- Du bist im Besitz eines Führerausweises der Kategorie B
- Du verfügst über grosse Eigeninitiative und hohe Selbständigkeit

Was wir Dir bieten:

- Mitarbeit in einem KMU in welchem Qualitätsprodukte und eine ausgezeichnete Dienstleistung zentrale Erfolgsfaktoren sind
- Wertschätzende und kollegiale Unternehmenskultur
- Solide Einführung in das Tätigkeitsgebiet und die Funktion
- Attraktive Anstellungsbedingungen bezüglich Entlohnung und Sozialleistungen
- Funktionsspezifische Aus- und Weiterbildungen werden unterstützt
- Geschäftsauto

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, freut sich Andreas Rieder, Inhaber, auf Deine vollständige Bewerbung (Motivations schreiben, Lebenslauf, Arbeits- und Ausbildungszeugnisse) im PDF-Format per E-Mail an jobs@firalux.ch.

Bewerbungsdossiers von Personalvermittlern werden nicht berücksichtigt.